

COMMERCIAL(E) REGION TOULOUSAINE

Dans le cadre du fort développement de notre activité et de notre réseau notre société créateur et leader du concept de distribution automatique d'articles de natation recrute un/une Commercial(e) basé aux alentours de TOULOUSE.

POSTE A POURVOIR DEBUT JANVIER 2009

Type de contrat : CDI

Rattaché au Directeur Commercial National, vous développerez votre réseau commercial selon le secteur géographique défini et en fonction des objectifs fixés par la direction.

Vous serez responsable :

D'une prospection intense de votre secteur d'activité auprès des directeurs de piscines, directeurs des sports, élus, présidents de club de natation.

Du développement du chiffre d'affaire par l'acquisition de nouveau contrat.

D'assurez le suivi et la fidélisation de vos clients.

De réaliser un reporting régulier auprès du Directeur commercial.

Profil :

H/F.

Bac + 2 minimum exigé.

Vous bénéficier d'une expérience commerciale réussie dans le secteur des services, vous faite preuve d'autonomie, de dynamisme et d'une aisance relationnelle.

Idéalement issu d'une école de commerce ou de management du sport.

Maîtrise du Pack office exigé

Permis B exigé (+2ans)

Connaissance du milieu de la natation et du fonctionnement des collectivités fortement apprécié.

Nous vous proposons un salaire fixe + variable + voiture + PC portable + Téléphone mobile.

Merci d'adresser votre candidature (CV, LM) sous réf. CO/TLS à Thomas LEFAUCHOUX par courrier ou par e-mail.

TOPSEC Equipement
19 rue de la baignade
94400 VITRY SUR SEINE
E-mail : t.lefauchoux@topsec-equipement.com